

コロナ禍の影響やデジタル化への対応など、事業環境の変化に備える

スキマ時間でできるファンづくり！スマホ一台が武器になる！

2022年

12月9日(金)

14:00~16:00

# SNSの活用で 集客できる仕組みを作ろう！

コロナウイルス感染拡大やデジタル化の流れなど、事業環境の変化に上手く対応するためには、新たな販路開拓へ向けたSNS活用術を知る必要があります。活用ポイントをしっかりおさえていれば、難しく考えずともスキマ時間を利用するだけで、お店の売上アップにつながります。本セミナーでは、InstagramとLINEを例に、初出版の書籍でAmazon 1位を獲得した著者が、わかりやすくそのワザを伝授いたします。是非皆様のご参加をお待ちしております。



〈講師プロフィール〉

すずき なつか  
**鈴木 夏香氏**

リンクアンドサポート株式会社  
代表取締役

サロン経営コンサルティングとして、セラピストほかコーチやカウンセラー、トレーナー向けに、ビジネスコンセプトの発掘からブログコンサルまで展開。独自の経営ノウハウを発信するメルマガは10,000名以上の読者がいる。ほかにも、サロン経営塾は合計450名以上輩出し、Facebook友達数5,000名、ブログ読者数3,000名、LINE公式アカウント友だち数累計3,000名の実績を持つ。初出版の「スマホ集客術」の書籍はAmazon 1位を獲得するなど、ビジネス書作家としても注目の講師。

#####  
主な講座内容  
#####

- ポストコロナで考える経営環境と、SNSを活用した集客・販路開拓
- インスタ、LINEを有効活用できている人は少ない？
- 来店前にお客様をファン化させるには
- インスタを使いお客様を呼び込むワザ
- LINEを使い売上アップにつなげるワザ等

開催方法

オンライン  
(Zoomを使用します)

※有線LANケーブルやWi-Fi環境は、ご自身で整えてください。

受講料

無料

対象者

中小・小規模事業者  
(会員・非会員問わず)

定員

30名  
(先着順)

申込方法

【いずれかの方法でお申込みください】

- ①高崎商工会議所・経営支援課まで持参またはFAX (027-362-3550) に送付
- ②メール：seminar@takasakicci.or.jpに下記申込書と同内容を記載したメールを送付
- ③専用フォームから申込 (右記QRコードからも入力可)



QRコード

ご注意

★リアルタイム配信によるオンラインでの開催です。★新型コロナウイルス等感染症の影響により、中止並びに内容変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。★使用するテキストや教材はプリントアウトしたものを事前に郵送または会議所でお渡しします。(データではお送りできませんのでご了承ください)★本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。★無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製 (テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音、録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があり、また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合があるため、おやめください。

## 「SNS活用セミナー」申込書

問い合わせ先：高崎商工会議所 経営支援課  
TEL.027-361-5171 FAX.027-362-3550

※自社でご視聴の方には、下記 E-mailアドレスに当日参加用URLを12月7日までにお送りいたします。参加用URLが届かない場合には、お問い合わせください。

事業所名	(会員・非会員)		申込担当者	
住所	〒		TEL	
参加者名①		参加者名②		
E-mail	① ② ※複数名で参加の際、それぞれに参加用URLの送付をご希望の方はそれぞれのメールアドレスをお書きください。			
視聴方法	自社で視聴	・ 会場で視聴 ※当所会議室で視聴可能です。	資料受取方法	郵送 ・ 会議所 で受取